

Account Manager Konferenztechnik / Medientechnik (m/w/d)



Im Auftrag meines Partners suche ich einen Account Manager (m/w/d)

Wir suchen eine berufserfahrene Vertriebspersönlichkeit mit Kenntnissen in Konferenzraumlösungen und Medientechnik.

Das gehört zu Ihren Aufgaben:

- Sie identifizieren, akquirieren und beraten Neukunden
- Sie sind erster, kompetenter Ansprechpartner und betreuen unsere anspruchsvollen Kunden
- Sie erarbeiten Lösungen und verantworten die Angebotserstellung
- Sie führen die Vertragsverhandlungen und den Vertragsabschluss
- Sie haben die Fäden in der Hand, was unsere Projekte für unsere Kunden angeht
- Sie sind für die kaufmännische Abwicklung unserer Projekte verantwortlich
- Sie sind für die Einwand Behandlung und das Nachtragsmanagement verantwortlich

Ihr Profil:

- Sie sehen sich als Vertriebspersönlichkeit, die mind. über drei Jahre Berufserfahrung im Bereich Konferenz- und Medientechnik verfügt
- Sie verfügen über ein B2B-Netzwerk im Raum Dresden und Umgebung
- Sie verfügen über Erfahrung im Projektgeschäft und dem Vertrieb von Lösungen
- Sie können Vertriebserfolge in der Branche nachweisen
- Sie verfügen über Verhandlungsgeschick und handeln eigenverantwortlich
- Sie haben betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- Im Umgang mit unseren Kunden und Partnern treten Sie sicher und gepflegt auf und repräsentieren das Unternehmen vorbildlich
- Sie sprechen fließend Deutsch und Sie können sich auf Englisch mit unseren Herstellerpartnern verständigen
- Sie arbeiten gerne und strukturiert und können sich selbst und Teams organisieren
- Sie fühlen sich im Außendienst beim Kunden wohl

Mein Partner ist ein erfolgreiches Systemhaus und seit Jahrzehnten in der Medientechnikbranche tätig.

Es erwartet Sie eine abwechslungsreiche und anspruchsvolle Aufgabe in einem hoch motivierten Team und ein attraktives Gehaltspaket samt Dienstwagen.

Bewerben Sie sich bitte mit aussagekräftigem, aktuellem Lebenslauf.

Per Email: jobs@av-profi.de

Telefonisch: 07422-9548-222